

Weekly Watch | 一周检视

上调董事费须股东批准

MSWG

前线把关

总执行长 ● 丽塔



目前正处于企业年度股东大会旺季，每年5月至6月，尤其是6月最后两个星期，股东大会达到最高峰。

许多上市公司财年落在12月31日，而纷纷在6月召开股东大会，以达成6个月的开会最后期限。

对此，我希望能从中分析本身的观察，以让上市公司从中取经。

批准董事费是股东们的权限，根据法律的最低要

求，需要谨慎处理，而提交董事费议案更是无可厚非的。

在某个股东大会里，该上市公司修改董事费的上限但没将该议案提呈。我们觉得这个上限调整和普遍提呈董事费以寻求批准的议案不能相提并论。

读者须知，在交易所上市条件（7.24章）里，董事费用不应该在没得到股东大会的批准之前调升。

因此，这件事项必须得到股东批准。

另外，在总稽查司（AG）报告里，有许多弊端被揭发，如没获批准的巨额开支、超出预算的开销，以及没有合约的采购等。

这是严重的失误，我们对AG揭发这些弊端以逼使有关部门采取行动感到高兴。

我们希望这些稽查工作能够持续进行，以照顾民众利益。

MSWG 每周股东大会/特大看点 (6月23日至27日)

以下是本周小股东权益监管机构 (MSWG) 的观察名单：

这里只简要概括小股东权益监管机构所关注的重点。读者可以查询 MSWG 的网站，www.mswg.org.my，以得到对公司所提呈的问题的详细内容。

可向董事部提出的问题

公司	提议
曙光资本 (SURIA) (AGM)	随着沙巴 KIMANIS 的发电厂完成，SCHB 工程还有什么工程在手以维持 2014 年及未来的营业额？
利直南 (DKSH) (AGM)	针对 MSWG 在去年股东大会的询问，公司说明 2012 年在保健服务和电话卡传销正面且强劲的销售成长将持续下去。不过，在年报第 9 页里，公司再说明电话卡生意面对困难的一年而且销售表现停滞不前。请问这是基于什么原因？未来前景如何？请向股东报导这两个部门的表现。
华运控股 (MSPORTS) (AGM)	在 3 月 31 日首季获得 2850 万人民币营业额的服装与配件部门，未来前景如何？公司如何进一步增加销售额？
业务大 (IPMUDA) (AGM/EGM)	虽然公司营业额从 2012 年的 6.57 亿令吉跌了 4.42% 至 2013 年的 6.28 亿令吉，基于销售成本降低导致较高的利润，营运盈利则从 6050 万令吉 (2012 年) 增加至 7639 万令吉 (2013 年)。请解释公司如何将成本降低，以及这成本效益能够维持下去吗？
居林 (KULIM) (AGM/EGM)	为什么巴布亚新几内亚 (PNG) 的种植业获利大量降低，从去年的 2.9 亿令吉到 8619 万令吉，而 PNG 的鲜果串产量才下跌 6% 以及平均油价下跌 18%？
砂拉越油棕 (SOP) (AGM)	公司认为生物柴油工厂需要多久才能达到收支平衡？ 这款产品有任何买家吗？ 砂拉越的生物柴油工业前景如何？
大马统一合作 (KUB) (AGM)	根据 ICT 领域的报导，KUB 电讯有限公司在寻找 ICT 业内的策略联盟如澳洲的 Datacom System (Asia) Sdn Bhd 以提高大马市场更广泛的 ICT 建设和管理服务。 I. 请解释这策略联盟如何为 KUB 创造价值？ II. 董事局能够提供更多关于这领域的前景吗？
科恩马 (KNM) (AGM)	在主席献词中提到，公司在 2013 年的营业额 19.8 亿令吉比 2012 年的 23.9 亿令吉低，因为工程进度缓慢。 I. 什么原因导致工程进度缓慢？是什么工程呢？ II. 公司目前竞标的项目价值是多少？
马航 (MAS) (AGM)	马航继续亏损，2013 年录得 12 亿令吉亏损，即使得到股东过去 3 年的全力支持，包括了庞大的募资计划。呈献给股东的 3 年商业计划没有获得预期的成绩。MSWG 就这个问题质询多年，公司言明会在两年内转亏为盈。 I. 什么原因导致计划无法达到目标？公司采取了什么步骤来克服问题？ II. 请解释庞大亏损的原因，即使许多指标如营业额、负载系数、ASK、RPK、航机使用率以及 ONEWORLD 联盟的借力显示公司有进步。董事局认为马航几时能获得盈利？
沙青石油 (SKPETRO) (AGM/EGM)	在年报的第 40 条款，2014 年 OCSS 部门取得 35 亿令吉的营业额和 3.55 亿令吉营运盈利，比较之前的 37 亿令吉营业额和 5.396 亿令吉盈利。 I. 为什么 OCSS 部门在 2014 年的盈利较低？ II. 董事局认为 2015 年该部门的表现如何？
大马安联 (ALLIANZ) (AGM)	请公司告诉股东，国家银行对人寿和普险规定的最低资本适足率 (CAR) ？ 公司的比率是多少，比较其他保险业者如何？国家银行会修改 CAR 吗？ 公司怎样最优化 CAR 以让股东享有更高的股息？
高产尼品工业 (KOSSAN) (AGM)	主席献词里提到，高产对目前的艰难营运环境，即生产成本增加、竞争增加、产量可能过剩、价钱压力和顾客对品质要求增加的情况感到警惕。公司有什么策略来面对这些问题？ 我们发现在 2013 年高产有能力克服所有商业中面对的挑战。 在主席献词里，全球策略大蓝图打算在 2020 年获得年营业额 1000 亿令吉 (第 10 页)。 在 2013 年的营业额是 125.7 亿令吉，在下一个 7 年里，公司如何达到这目标？(公司需要年成长率 35% 以达标) 请解释公司如何可以达成目标？
就业坊 (JOBST) (AGM)	接下来，董事局计划引进什么商业模式或资产？打算将什么行业成为公司核心业务？
六合控股 (HEXAGON) (AGM)	在主席献词里，于 2014 年 1 月 21 日和金融借贷者会议时，向金融借贷者呈献了建议中的重组计划，以让他们回去向各相关部门报告以取得批准。请解释重组进展和金融借贷者可能得到的结论。
辉百 (FABER) (AGM/EGM)	辉百进入海外市场 (印度和 UAE) 将面对什么挑战？ 公司如何在竞争优势中和其他业者突出其差异性？请解释 IFM 业务在区域内的潜能以及会面对的竞争？
柏朗桑集团 (KPS) (AGM)	我们发现油气部门给公司带来 190 万令吉的盈利，而且也预测将来会给公司带来更佳表现。 公司打算增加在油气部门的投资吗？对此有什么计划？
富科斯 (FOCUS) (AGM/EGM)	我们发现公司多元化至饮食业务 (F&B)，虽然其核心业务还是有效率能源系统方案供应商。 请问公司投资在 F&B 的程度、目前核心业务和饮食业的目标，以及未来展望如何？
槟州供水 (PBA) (AGM)	对于霹雳河生水传送计划，公司将来有何打算？对此有何对策？

可向董事部提出的问题

商业高峰 (PUNCAK) (AGM)	本年度回顾，在油气部门虽然面对达到营业额目标的困难，GOM 资源成功得到新服务合约直到 2013 年杪。这部门今年面对庞大亏损，因为其工作范围被雇主国家石油，减少了。PNHB 将之归咎为意料不到的打击。 I. 请问每个合约的价值、时限和预期获利？ II. 经过 2013 年的困难环境，PNHB 有何计划来克服未来的挑战？
沿海工程 (COASTAL) (AGM)	我们发现虽然造船部门的 2012 年营业额 7.45 亿令吉比 2012 年的 7.54 亿令吉稍低，该部门获得 1.474 亿令吉盈利，24% 高于前一年。 如主席所言，这是因为 2013 年高档 OSV 和更高利润所致。 公司预料造船部门在 2014 年会持续有表现吗？
丽阳机构 (TROP) (AGM)	公司的丽阳金沙湾计划面对来自中国的新竞争者。 请分析公司将会面对的价格挑战，以及如何与对手竞争？
马联产业 (MUP) (AGM/EGM)	在年报的 96-97 页，公司在北美洲的资产值得 6870 万令吉 (2012 年 6820 万令吉)，不过并没带来任何营业额 (2012 年：零)。 公司认为这些资产何时才能带来营业额？
睦兴旺 (MUHIBAH) (AGM)	行政开销从 2012 年的 8375 万令吉增加 12.9% 至 2013 年的 9460 万令吉。 营业额则减少到 19.364 亿令吉 (2012：26.255 亿令吉)。请解释为何行政开销增加以及给予开列列表。
双威 (SUNWAY) (AGM/EGM)	为何公司在 2013 年脱售双威产托 (SRM)，以及为何不考虑保留 20% 股权，毕竟它可为公司提供不错获利？
马联工业 (MULIND) (AGM)	请和股东分享以下： I. 大马和英国的住屋率； II. 产业发展目前的地位，进行中的计划以及能否维持下去。
霹雳机构 (PERAKCOP) (AGM)	随着收购额外 8.41% 英特格 (INTEGRA) 公司目前持有 15.74%。 公司计划增持到 20% 以上，将它变成联号公司吗？ 请告诉股东这收购能带来任何价值或效应？
世界海事 (ALAM) (AGM)	公司在首季取得 7920 万的营业额，低于前个季度的 8600 万令吉。这是因为其海底服务/OIC 部门的营业额大跌所致。 I. 什么原因导致营业额大跌？ II. 公司预测该部门 2014 年的表现会好吗？
马星集团 (MAHSING) (AGM)	2014 年公司新推计划的发展总值 (GDV) 是多少？销售额至今是多少？总未入账销售额是多少？ 公司有受国家银行的冷却措施例如废除 DIBS 和限制外资购买一百以下房屋的影响吗？
黄传宽控股 (WTK) (AGM)	去年公司的油棕种植面积是 1 万 1300 公顷。请告诉股东成熟的油棕面积以及每公顷油棕收益；以及和其他园主比较，收益率表现如何？
福兴石业 (HOCHENG) (AGM)	2012 年收购的土地目前正在发展，2013 年涉及成本达到 2250 万 3568 令吉。主席献词里没有提到该产业发展的进展。请问这是属于什么性质的产业发展？公司因此借了多少银行贷款？预期回酬和盈利是多少？何时可以完成？
佳利安 (KARYON) (AGM)	东亚的营业额快速成长至 1020 万令吉，比较去年的 580 万令吉。 I. 公司认为该表现能够持续吗？有什么计划来继续开拓出口业务？ II. 出口业务的利润通常比本地销售低吗？公司享有任何出口津贴吗？ 出口业务约占公司营业额的四分之一。
宏利人寿保险 (MANULFE) (AGM)	在“其他”部门报告中，继续蒙受更高的亏损，874 万令吉，比较 2012 年的 570 万令吉。 I. 公司请解释更高亏损的原因，以及预期何时转亏为盈？ II. 收购 MAAKLW 会加速公司获得盈利吗？请解释。
MASTERSKILL 教育 (MEGB) (AGM)	公司财务表现每况愈下，从 2012 年的 3540 万令吉亏损到 2013 年的 1.629 亿亏损，据报导一大部分亏损是基于 1.271 亿令吉的资产拨备。请解释这些资产为何有这么大的落差，未来会有更多拨备吗？
马资源 (MRCB) (AGM)	我们相当关注公司营业额的大幅下跌至 9.409 亿令吉及税前亏损 1.104 亿令吉 (2012 年营业额 12.435 亿令吉，税前盈利 1.249 亿令吉)。请解释公司如何克服这差劲表现？何时能转亏为盈？

股权利益公开 (DISCLOSURE OF INTERESTS)

● 本周没有公司评论 MSWG 持有本文中提到的公司的少数股额。

回应

欢迎回馈意见：

mswg.ceo@mswg.org.my



免责声明

本栏简报与内容所有版权属于小股东权益监管机构 (MSWG)，栏中所表达的意见是采取自大众资讯，作为提供给市场参考之用的一般资讯。

我们将尽最大的能力，确保简报中所发布的资讯准确及最新；但 MSWG 无法担保文中所传达的信息和意见的精确性和完整性。

同时，本栏内容不应被当成是任何买或卖的建意，或是认购相关证券、投资或其他金融工具的认购邀约。