

Weekly Watch 一周检视

吸引新世代参与股市

不管你喜不喜欢，大马资本市场需要注入年轻新血，以保持活力和进步。

大马证券监督委员会主席拿督斯里阿旺阿迪透露，45岁及以下的投资者，仅占股市投资者总数的7%，而20至30岁年龄段的投资者人数预计更少。

虽然股市投资者中只有一小部分年龄在45岁以下，但股票行的大多数经纪的年龄都在50岁或以上。

“现在资本市场行业急需新鲜血液的注入，无论是从业人员还是年轻投资者。对股票行未来的一个担忧是年轻人对该行业不感兴趣。”他在最近的一次活动中指出。

毫无疑问，我们迫切需要吸引更多年轻人投资大马资本市场，以确保其未来的活力。

没有余钱遑论投资

“对于那些年龄在20岁到30岁的人——真正的年轻投资者——来说，这个数字一定很小。”阿旺阿迪认为。“因此，我们需要年轻的高管来吸引年轻的投资者。他们更懂先进技术，也更了解彼此。”

年轻人股市参与度低与一些

前线把关 小股东权益监管机构 (MSWG)

观察结果有关。首先，年轻人在购买生活必需品后，几乎没有剩余的钱用于储蓄或投资。

统计局最近的数据支持了这一发现，截至2023年3月，年龄在20岁至39岁之间的雇员月薪中位数在1682至3282令吉之间。截至2023年3月，大马大约645万正式雇员中，约62.5%（即403万人）的年龄在20岁至39岁之间。

作为比较，所有年龄段中最高中值的是40至49岁的员工，收入为3500令吉。国家银行表示，吉隆坡单身成年人的生活工资为2700令吉（2018年），无子女夫妇的生活工资为4500令吉。一对有两个孩子的夫妇的生活工资则为6500令吉。

此外，证监会进行的2022年青年资本市场调查指出，大马青年的大部分收入都花在食物、家庭开支和偿还债务上，他们几乎没有可支配收入用于储蓄或投



大马资本市场迫切需要吸引更多年轻人投资，以确保其未来的活力。

资。

证监会的调查还发现，年轻人，尤其是低收入者，在储备现金以备不时之需后，缺乏足够的剩余资金进行投资。大马年轻人更喜欢为紧急情况储蓄而不是投资。他们往往只专注于为以后的退休储蓄。相反，高收入群体更倾向于将其盈余投资于不同的资产类别，包括股票。

另一方面，他们面临着社会压力，要求他们保持良好的外表。这意味着在美容和保养方面需要更多的支出。此外，随着

“YOLO”（你只活一次）的口头禅渗透到他们的脑海中，通过限制外出就餐、购物和旅行来控制开支，让他们感觉无法享受自己的劳动成果。

该研究针对全国1003名18岁至40岁的青少年进行。29%的受访者家庭月收入介于2000至2999令吉之间，其次是35%，家庭月收入为3000至4999令吉。另外17%的月薪介于5000至6999令吉之间，其余人的实得工资为7000令吉或以上。

实际投资风险

同时，为进一步培养青少年的投资意识，证监会主席还宣布，股票行已同意推出领养计划。

根据该计划，每家公司将通过领养一所大学，来规划并与学生和讲师合作，以促进对资本市场的更多了解和欣赏。例如，公司可以协助讲师制作一门与资本市场相关的课程教授给学生。

“这些努力将丰富学生的学习经验，让他们尽早接触资本市场的运作方式，同时提高他们的就业

能力，并减少他们遭受金融诈骗的可能性。”阿旺阿迪表示。

此外，参与企业还可以协助学生设立投资俱乐部，以提高对资本市场投资机会的认识和觉醒。

“我希望高等教育部和大学能够接受这个新颖的想法，因为我相信这非常符合我们的首相拿督斯里安华和高教部的愿望，即大学和行业之间加强合作”，证监会主席强调。“建议的领养计划将为此种合作增添新的维度。”

结论 碎股措施降低门槛

虽然通过注入年轻人的兴趣，来振兴大马资本市场以确保其保持活力和进步至关重要，这一个想法仍将面临可支配收入低，以及优质股票需要高入场资本的挑战（即蓝筹股）。

实际上，证监会的调查结果进一步显示，参与调查的青少年中，只有3%具有高风险偏好（即承受损失或投资的能力），而其余的人97%的风险偏好为中低。此外，70%的受访者进一步认为股票是风险最高的资本市场产品。

尽管如此，鉴于年轻投资者的财务资源有限，且需要满足低风险偏好，碎股和减少交易股额等创新措施，可能会大大有助于提高年轻投资者的参与度，他们将能以较低的成本累积优质股票。

尽管如此，鉴于年轻投资者的财务资源有限，且需要满足低风险偏好，碎股和减少交易股额等创新措施，可能会大大有助于提高年轻投资者的参与度，他们将能以较低的成本累积优质股票。

免责声明

- 小股东权益监管机构持有文中提及公司少数股额。
● 本栏简报与内容版权归小股东权益监管机构，所表达的意见是采自大众媒体。
● 我们将尽力确保所发布的资讯准确及最新，但不担保信息和意见的精确和完整。
● 内含资讯和意见仅供参考，并非买卖建议，或认购相关证券、投资或其他金融工具的认购邀约。

更多详情可查询：www.mswg.org.my
欢迎回馈意见：mswg.cco@mswg.org.my

本周重点观察股东大会及特大

以下是本周小股东权益监管机构 (MSWG) 股东大会/特大的观察名单，这里只简要地概括小股东权益监管机构所关注的重点。

读者可以查询 MSWG 的网站 www.mswg.org.my，以得到对公司所提呈的问题详情。

东南通运 (TNLOGIS) 股东大会

提问：

集团逾期90天的贸易应收账款和合约资产信贷减值，增加到950万令吉（2022：850万令吉）（年报第142和143页）。

- a) 由于未偿还金额增加，集团在收回逾期超过90天的应收账款方面，面临什么困难？
b) 哪些客户和组合构成逾期90天贸易应收账款？他们的分布情形如何？
c) 至今，逾期数额已回收多少？

成工业 (PCCS) 股东大会

提问：

由于竞争加剧导致价格下降，服装部门的暴利时代即将结束。此外，与这一趋势相关的劳动力成本不断上升（年报第30页）。

尽管竞争加剧且市场动态不断变化，集团是否继续对服装部门的潜力保持乐观态度？如果是，您计划如何制定战略来提高来年的盈利能力？

迈德资源 (MINETEC) 股东大会

提问：

集团在2023年3月31日的贸易应收账款是3877万令吉（2022：2461万令吉），逾期但是没有减值（年报第139页）。

- a) 这些逾期的应收账款，有多少是来自相关方或主要大客户？
b) 这些款项逾期多久？
c) 至今这些款项回收了多少？

多敏企业 (DOMINAN) 股东大会

提问：

Table with 5 columns: 财年, 2019, 2020, 2021, 2022, 2023. Row 1: 税前盈利 (RM' 000), 35,310, 20,240, 20,760, 45,651, 12,761. (资料来源：年报第12页)

2023年多敏企业录得税前盈利1276万1000令吉，比较2022年的4565万1000令吉。

扣除2022年的保险赔偿收入约1060万令吉（其他营运收入）后，2023年的税前盈利下跌2229万令吉或63%。2023年的税前盈利也是2019年以来的最低数额。

- a) 未来，董事部计划如何改善税前盈利？
b) 多敏企业在2023年面临充满挑战的商业环境（年报第12页）。董事部是否预计挑战将在2024财年持续？集团2024年的财务业绩前景如何？

友联工业 (YLI) 股东大会

提问：

集团今年亏损83万5000令吉（2022：433万2000令吉盈利），销售成本比营业额还高。除了营业额按年较低，继续飙升的原料和设施成本导致亏损。（年报第17页和50页）。

- a) 为何需要以低于成本销售？集团有将成本转嫁于客户吗？
b) 董事部将采取什么严厉措施解释上述问题？
c) 2024年集团能获得盈利吗？如果不能，为什么？

MMAG 控股 (MMAG) 股东大会

提问：

集团在2023年净亏8940万令吉，总流动负债超越资产5690万令吉。董事部认为，集团能否持续营

运取决于建议中的附加股发行、信贷便利，以及移动和配送物流业务。

若计划失败，可能会阻碍资产套现和债务清偿。集团的生存能力，取决于这些计划的执行（年报第50页）。

- a) 除了扩大快速及物流服务部门，集团计划如何利用附加股所筹得款项，来应对当前的财务挑战并改善经营状况？
b) 集团如何确保成功使用这些信贷便利，维持集团的持续经营能力？
c) 鉴于移动和配送以及快速和物流服务行业的高度竞争，集团如何定义和量化这些行业的成功运营？

力之源 (PWROOT) 股东大会

提问：

集团在2023年营业额增长31%至4.56亿令吉，归功于包括本地销售增加，调高产品售价等（年报第25页）。

- a) 2023年集团调整了产品售价多少次？产品组别的价格调高多少百分比？
b) 2024年会有价调整吗？
c) 2024年的营业额目标是多少？预测增长来自哪里？
d) 集团是否正在充分利用任何特定的市场趋势或消费者偏好？
e) 2024年的资本开销预算是多少？细分如何？

立新工业 (RESINTC) 股东大会

提问：

尽管在2023年录得8998万令吉的历史新高收入（2022财年：8059万令吉），立新工业的净利却大跌80.4%至100万令吉，（2022：511万令吉）。

- 净利下降主要因为制造和营运成本，此外，材料和融资成本造成销售成本大增至7727万令吉（2022：6370万令吉）。
a) 2024年，成本压力有缓和吗？公司预计2024年将面对同样的盈利压缩吗？
b) 集团能够将成本转嫁给客户到什么程度？集团会采取更严厉的成本削减措施来维持利润吗？

HM 资本 (MH) 股东大会

提问：

2023年子公司投资减值损失显著增加720万令吉（2022财年：100万令吉）（年报第61页）。

- a) 哪一家子公司蒙受减值亏损？为什么？
b) 集团采取什么措施确保该减值损失不再增加？

味之素 (AJI) 股东大会

提问：

集团在2023年税前盈利1590万令吉，上个财年为2430万令吉。盈利减少的主因是原料价格、电脑硬件和软件维护成本，以及工厂搬迁至于Bandar Enstek的新工厂的成本增加（年报第7页）。

- 原料和包装材料增加了34.4%，从2.51亿令吉增加到3.37亿令吉（年报第47页）。
a) 公司主要原料，特别是用于味之素的原料价格趋势如何？公司是否能够将成本转嫁给客户，减轻原料和包装成本上涨的影响？
b) 每年的电脑硬件和软件维修成本是多少？这些成本和Bandar Enstek的新工厂有关吗？未来的维修成本预期水平是多少？
c) 公司在完成新工厂之前和之后的产能是多少？新工厂目前使用率多少？

IJM (IJM) 股东大会

提问：

随着净负债率从出售IJM种植之前的约50%，大

幅下降至2023年3月31日的25.8%，加上过去四年净经营现金流超过10亿令吉，集团正致力于增强现有核心业务，并探索新的地域市场和邻近垂直领域业务，以扩大其收入来源（年报第67页）。

- a) 集团放眼什么新地域市场？
b) 随着低净负债比和强劲现金流，董事部是否打算增加派息率？

ACME 控股 (ACME) 股东大会

提问：

集团在2023年记录的其他收入、已收到的违约赔偿金补偿（“LAD”）金额为261万令吉，2022年为零（年报第99页）。该LAD来自Pelana Tenggara有限公司（“Pelana Tenggara”），其主要股东为公司大股东的亲属（年报第107页）。

- a) 请问该大股东的名字？
b) 该LAD关系到公司哪个产业项目？
c) 因为Pelana Tenggara的产业项目延迟完成，集团需要付任何LAD给新房产主？如果是，请问数额是多少？
d) 为什么公司还是委任Pelana Tenggara为于承包商？
e) 集团采取什么措施确保Pelana Tenggara在期限内完成项目？

YGL 集团 (YGL) 股东大会

提问：

软件实施部门在2023财年净亏86万令吉净（2022财年：16万令吉），营业额下降6.3%至523万令吉。YGL集团在2023年投入104万令吉研发支出，而2022年为131万令吉（年报第17页）。

- a) 为什么2023年的营业额减少？
b) 软件实施部门目前的订单是多少？
c) 2024年前景如何？
d) 2024财年研发指出预算是多少？

ATA 工业 (ATAIMS) 股东大会

提问：

为应对不断变化的形势，ATA工业自上一财年末以来，不断实施裁员和削减成本。这些措施包括减少产能、脱售过剩资产、停止租用工厂、优化劳动力和库存，以及实施员工重新分配以提高效率（年报第6页）。

- a) 2024年计划实施额外或更显著的措施吗？如果是，请提供进一步详情。
b) ATA工业目前的产能和使用率是多少？
c) 鉴于规模缩小和产能下降，如果ATA工业获得重要客户（就像之前的Dyson一样），公司是否已做好准备来处理新订单？如果获得一名主要的新客户，ATA工业预计要多久来扩大产能，以接纳如此庞大的新客户？

绿驰通讯 (GPACKET) 股东大会

提问：

在评估集团内部控制系统和财政控制程序的充分性和有效性时，审计委员会向董事部报告，管理层为纠正这些问题而需要采取的的必要建议或行动。截至2023年3月31日止的财政期间，其费用为1万2000令吉（年报第59页）。

- 基于如此低的审计费用（每个月1000令吉），审计委员会如何确保有足够的涵盖和有效的审计功能？审计范围涵盖了什么？发表了多少份审计报告？

Auro 控股 (AURO) 股东大会

提问：

在2023财年，Auro控股亏损231万2987令吉亏损（2022：290万7358令吉亏损）。销售成本494万3086令吉比营业额262万7321令吉还高（2023年报第41页）。

- a) 为什么公司在2023年又亏损？为何销售成本比营业额还高？

b) 董事部计划如何克服亏损的问题？何时可以获得盈利？

全利资源 (QL) 股东大会

提问：

整体而言，海洋产品制造 (MPM) 业务支柱，将面临劳动力和燃料价格上涨而导致的营运成本上升，以及大马于2023年1月生效的电费附加费带来的额外压力（年报第19页）。

鉴于MPM营运成本上升，集团自2023年1月以来是否上调了海洋产品价格？

或者是否在未来计划通过提高产品价格来将增加的成本转嫁给客户？如果是，按百分比计算是多少？

PANAMY (PANAMY) 股东大会

提问：

公司正在通过新产品和出口市场，策略性地扩大核心业务范围，同时积极寻求新业务的投资，以应对因电饭锅和小厨房电器业务终止而造成的收入损失（年报第6页）。

公司预计什么时候能恢复因电饭锅和小厨房电器业务终止而造成的收入损失？目标是多少？

Solarvest (SLVEST) 股东大会

提问：

“我们的目标是于2030年，在大马安装1万个电动汽车充电器，在全国建立强大的充电基础设施，从而推动PowerBee的采用。”（年报第31页）。

- a) 在2023财政年底，集团已安装多少个电动汽车充电器？
b) 预测2024财政年将安装多少个电动汽车充电器？资本开销是多少？
c) 董事部预测电动汽车充电业务，何时能贡献盈利？

新华控股 (XINHWA) 股东大会

提问：

与上年相比，运输和仓储业务的增长速度预计将放缓，主要是由于2022年取得了强劲增长。尽管如此，财政部预计2023年该行业仍将获得不俗的7%增长。基础设施项目加速推进，对行业产生积极作用。（2023年报第13页）

在2023年，集团报告公司税后亏损1610万令吉，因为受到融资成本、折旧、营运和行政费用上升、贸易应收账款额外减值，以及印尼子公司资产、厂房和设备减值的影响。

- a) 由于运输和仓储行业预计增长7.0%，董事部是否预计集团的财政表现有所改善，甚至在2024财年转为盈利？
b) 为什么贸易应收款项净减值达334万令吉？

金群利集团 (MATRIX) 股东大会

提问：

为了进一步强化集团的长期增长策略，集团已签订买卖协议，收购森州1382英亩土地，预计于2024年完成（年报第31页）。

- a) 公司计划如何融资该4.6亿令吉的收购？
b) 如果通过借贷完成收购，集团的净负债比预测将是多少？
c) 该土地的预测发展价值是多少？
d) 完成收购的日期会延迟吗？如果会，新完成日期是何时？

WCE 控股 (WCEHB) 股东大会

提问：

在公司的第21届股东大会里，董事部预计到2022年底，西海岸高速公路 (WCE) 项目将完全拥有相关土地。

目前土地征用状况如何？预计征地何时完成？