

Weekly Watch 一周检视

GIIB

欠小股东一个解释

技术树脂化合物供应商 GIIB (前称 Goodway 综合工业) 欠小股东一个解释...

黄荣耀也是 GIIB 的股东之一, 持有 6% 股权。他在 5 月 19 日通过律师 Messrs Chong + Kheng Hoe 在莎阿南高庭呈请传票...

毫无疑问, 黄荣耀的起诉迟没有披露——恰巧和他被终止职务是同一天——显然已经违反了企业监管核心原则的透明度...



前线把关 迪瓦尼山 MSWG 总执行长

此外, 这引起了疑问: 到底 GIIB 有没有违反上市公司条例 (MMLR), 即要求对任何重大信息马上作出公告...

回顾一下, 公司在今年 3 月 28 日的公开信中, 称黄荣耀因行为不当被停职。在外部审计师声称找到足够的证据以后, 更以堂而皇之的理由终止他的所有职务。

但是, 黄荣耀“被终止职务”以后, 接着在 5 月 27 日, 再被委任为 GIIB 的非独立非执行董事。

根据 GIIB 2020 年报, 黄荣耀在去年 2 月 23 日被委为执行董事, 负责掌管集团的财政和会计事项。

加入 GIIB 之前, 他任职于新加坡普华永道, 管理和对商业流程, 资讯科技审计和保安检讨提供咨询。

整体而言, 他有超过 10 年的商业咨询和审计经验。

黄荣耀在 4 月 25 日就 GIIB 的争议向警方报案。他声称尚未收到 GIIB 设立的调查委员会的最新消息。

此外, 他表达了对不良企业监管的担忧, 因为其中一名调查委员是 GIIB 执行主席, 戴文伟的家庭成员。



风波远未结束

虽然传票和公告向大众公布的信息很少, 但参考线上财经媒体《焦点大马》(Focus Malaysia) 在 5 月 27 日的报道, 或许让大家更加了解这一企业风波的细节。

根据报道, 黄荣耀在他的传票中对 GIIB 将财政年从 2021 年 12 月 31 日改到 2022 年 6 月 30 日的原因 (在 2022 年 4 月 27 日宣布) 表示异议。

GIIB 称, 更改财政年是符合管理层, 对外处理配合业务的和该业务公司及子公司户口的调查 (这些和黄荣耀被暂停和终止职务的原因有关)。

黄荣耀指, 这原因是错误的, 他说 GIIB 的审计师大马致同 (Grant Thornton) 实际上在已审计公司账目发表了一项免责声明...

根据截至 2021 年 12 月 31 日上一个财政年, GIIB 必须将 2021 年报和已审计财务报表, 最迟在 2022 年 4 月 30 日呈报。

如果审计师的免责声明被公开, GIIB 将陷入 PN17。但是, 随着财政年从 2021 年 12 月 31 日改到 2022 年 6 月 30 日, GIIB 只需最迟在 2022 年 10 月 31 日或更早呈报已审计财务报表即可。

不管怎样, GIIB 的风波似乎距离结束还远得很。

黄荣耀为何起诉?

简单来说, 该传票将公司、执行主席戴文伟, 执行/替代董事戴启耀 (6 月 1 日起不再是戴文伟替任董事)、执行董事周胜和独立非执行董事黄琼女士 (人名皆译音) 列为答辩人。

任、成本和损坏而需赔偿原告 >不能成为 GIIB 和其子公司董事和/职员为期五年的禁令 >禁止管理 GIIB 和其子公司为期 5 年 >禁止买入 GIIB 股票为期 5 年 >禁止就行使 GIIB 股票的投票权或任何其他权利 >禁止通过私下配售活动收购或发行新 GIIB 股票

另外, 传票对被告的 GIIB

和董事有以下要求: >在 2007 资本市场和服务法令下的任何其他赔偿; >法庭决定的一般损害赔偿 >案例性损害赔偿 >加重损害>宣告原告 (黄荣耀) 被暂停执行董事的指令无效。 >禁止对原告 (黄荣耀) 在取得信息, 文件, 记录和进出公司的限制 >2016 公司法第 346 (2) 章节之下的任何合适的条款或裁决 >申请费用和其他开销>利息 >任何法庭认为合适的其他赔偿

本周重点观察股东大会及特大

吉运速递 (GDEX) (股东大会) 简报:

吉运速递在截至 2021 年 12 月 31 日的 18 个月营业额是 6.37 亿令吉; 对比截至 2020 年 6 月 30 日的 12 个月营业额则是 3.64 亿令吉。

税前盈利达 5820 万令吉, 而净利则录得 4150 万令吉, 主要因为营运效率改善, 集团在印尼和越南的投资公司的盈利贡献增加。

课题: 1. 基于竞争加剧和更多新业者加入市场, 集团业绩受大马营运拖累, 在 2022 首季史上首次蒙受亏损。

a. 大马通讯和多媒体委员会已经冻结所有速递服务执照申请两年, 有效期从 2020 年 9 月 14 日至 2022 年 9 月 15 日。为什么期间还有更多的新业者加入? b. 集团另两个主要市场, 即越南和印尼, 会否经历像大马那样的竞争加剧? 请解释。

2. 请分享集团主要市场如大马、越南和印尼的竞争格局、市占率预测和成长潜能。

大马糖厂 (MSM) (股东大会) 简报:

基于所有部门的销售价改善, 大马糖厂在 2021 年的营业额上涨 3.4% 至 22.6 亿令吉; 净利录得 1.253 亿令吉, 主要来自脱售子公司的盈利。

公司预测 2022 年将充满挑战, 在原糖、运输和天然气成本价格上涨和令吉走弱之下, 对其转亏为盈计划仍保持谨慎乐观。

课题: 1. 2021 年库存减记和注销是 1340 万令吉和 610 万令吉。而 2020 年的减记和注销则显然较少, 各为 65 万令吉和 140 万令 (年报第 282 页)。

a. 为什么减记和注销大增? b. 预测多少减记和注销库存能被重新回拨? 需要检讨库存管理政策吗?

2. 集团应收款项的账龄情况显示所有已经逾期但未减值的组别。其中, 逾期超过 90 天但未减值的组别, 大增至 4520 万令吉, 占了 2021 年应收款项的 17% (2020: 1250 万令吉, 占了 2020 年应收款项的 5.5%) (年报第 345 页, 注 23)。

a. 至今这 4520 万令吉贸易应收款项收回多少? 管理层采取什么措施来收回这逾期已久的贸易应收款项? b. 这些逾期贸易应收款项和哪些部门有关 (批发, 行业和出口)? 请提供其负责人资料如国家, 负债数额, 逾期期限等?

c. 这些逾期的贸易应收款项中, 哪些需要拨备?

百乐园 (PARAMON) (股东大会) 简报:

百乐园 2021 的营业额按年走高至 6.81 亿令吉 (2020: 5.936 亿令吉), 税前盈利则增长 37% 至 7030 万令吉 (2020: 5150 万令吉)。撇除停止运营的业务后, 净利录得 4270 万令吉, 按年走高 36%。

课题: 集团已建竣的产业库存从 2020 年的 1.154 亿令吉, 减少到 2021 年的 7190 万令吉, 减少了 4350 万令吉或 37.7% (年报第 136 页)。这是值得赞赏的,

因为许多产业发展商的建竣产业库存极高且难以售出。未售出的库存企于 7200 万令吉, 其中 96% 属于商业单位 (6900 万令吉), 其余是住宅单位 (年报第 28 页)。

a. 请提供截至 2021 年, 未售出建竣单位的地点和价值。 b. 这些商业和住宅单位的年龄情况如何, 请根据年龄为少于 1 年, 1 年至 2 年和 2 年以上的数目和价值作出分类。 c. 在 2021 财年以后, 有多少单位已经售出?

永和 (GREENYB) (股东大会) 简报:

2021 年营业额按年增加了 36% 至 4538 万令吉 (2020: 3334 万令吉), 税前盈利也走高到 750 万令吉 (2020: 689 万令吉), 主要因为家庭用品和种植营部门销售强劲。

集团将继续寻找增长机会, 同时管理成本以确保业务可持续经营。

课题: 集团销售成本增至 2940 万令吉 (2020: 2290 万令吉) (年报第 47 页)。

a. 销售成本增加有多少程度是基于原料价格上涨? b. 集团预测原料价格上涨, 对产品利润影响的程度是多少? 集团可以将成本转嫁客户吗?

马建屋 (MBSB) (股东大会) 简报:

详见问题。

课题: 1. 马建屋在 2021 年的融资增长稍起 1.3%, 而银行行业的贷款增长为 4.5%。此外, 随着经济活动重启, 比起大多数银行同业获得强劲的融资/贷款成长, 马建屋表现逊色, 即使国行在 2020 年下调隔夜政策利率造成了影响。

a. 为什么马建物全年融资增长平淡? b. 公司今年如何改善其弱点以和其他业者并驾齐驱? c. 关于资产素质, 马建屋 2021 年首季的总减值贷款 (GIL) 比率的 5.89% 显然较高, 而 2021 年末季仅 4.6%。同时大多数其余银行行业的 GIL 按季都走低。

2. 马建屋资产素质迅速恶化的原因是什么? 公司之前是否基于宏观经济变数和覆盖面管理作出了足够的拨备?

艾尼斯 (INIX) (股东特大) 简报:

公司寻求股东批准以下提案: - 通过发行新股以解决 816 万令吉债务 - 建议 30% 私下配售 - 建议进行附加股 - 建议削资 4 千万令吉 - 建议雇员认股计划 (ESOS) 和发行股票期权于董事, 包括独立非执行董事 - 建议公司更名

基于良好企业监管, MSWG 不鼓励给与独立非执行董事股票期权, 因为他们没有扮演执行的角色, 同时有责任监督期权分配给员工和执行董事。

神通网络 (SCOMNET) (股东大会) 简报:

公司顺利度过冠病危机, 因为医药器材的需求继续

持续强劲。一些产品如支气管镜在疫情期间需求激增, 它被用来检测冠病患者的肺部感染。

随着冠病由大流行病转为地方流行病之际, 公司考虑推介更多新产品, 因为在大流行病期间畅销的产品需求可能缓和下来。

课题: 公司 2021 年表现强劲, 所有业务 (即医药、汽车和工业) 盈利皆有增加。自 2017 年起, 公司收入年均复增 (CAGR) 达到 42.9% (年报第 23 页)。

通过成本转嫁, 公司可使自己免受原料运输成本上涨影响。请问公司如何应对对客户可能转向其竞争者的风险? 因为不能永远将成本转嫁给客户, 他们将寻找更低廉的替代方案。

信利资源 (SLP) (股东大会) 简报:

整体上, 2021 年收入反弹, 营业额增长 15% 至 1.65 亿令吉, 净利增 7.63% 至 1773 万令吉。

虽然销量增加, 但涨幅稍低于 10.5% (2020: 11.2%), 因为行政费用, 销售的传销成本走高。

课题: 2021 年的聚合物产品销售大增, 从按年增加了约 50% 到 5829 万令吉 (年报第 94 页, 注 16.1 - 收入分析)。

同时, 国内市场销售增加了 24% 至 9707 万令吉 (2020: 7831 万令吉)。

a. 为什么聚合物产品在国内大受欢迎? 高销售在未来可以持续下去吗? b. 相反的, 制造和销售塑胶包装和相关产品的销售只微增 2.47% 至 1.1065 亿令吉 (2020: 1.08 亿令吉)。是什么因素推动 (例如, 销量成长, 较高售价等) 营业额? c. 在 2021 年录得低生产活动和较低销售量 (年报第 35 页)。2021 年公司的产能和使用率是多少? 去年销量的准确变化是多少?

前研科技 (FRONTKN) (股东大会+特大) 简报:

前研科技的单年营收再创纪录, 2021 年营业额达 4.5 亿令吉。按年增长 22.2%, 归功于所有部门营运改善, 和半导体及油气业务的强劲市场需求。

另一方面, 公司寻求股东批准设立一项 5 年股票期权计划, 最多发行 5% 股票给予公司和子公司合格员工。同时也建议在此计划下配股于主席和总执行长黄伟彬及执行董事和首席科学家郑江民博士 (译音)。

课题: 集团的产业、工厂和器材资本开销处于 8280 万令吉, 全由内部融资 (年报第 8 页)。

a. 去年资本开销增加了超过 10 倍, 有多少是增长型资本开销, 以及有多少是维修开销? b. 今年的资本开销预测是多少?

免责声明

● 小股东权益监管机构持有文中提及公司少数股。 ● 本栏简报与内容版权属于小股东权益监管机构, 所表达的意见是采自大众媒体。 ● 我们将尽力确保所发布的资讯准确及最新, 但不担保信息和意见的精确和完整。 ● 内含资讯和意见仅供参考, 并非买卖建议, 或认购相关证券、投资或其他金融工具的认购邀约。

更多详情可查询: www.mswg.org.my 欢迎回馈意见: mswg.ceo@mswg.org.my

股东大会 看板

# 股东大会及特大 \* 特大

Table listing various public companies and their shareholders, including dates, times, and locations for general meetings.